

CALENDÁRIO DO VAREJO DE CALÇADOS:

o que vender em cada mês do ano?

A preferência do consumidor por certos tipos de calçados muda ao longo do ano.

Veja o que costuma vender bem em cada mês!

Janeiro: férias e calor

Quem viaja ou aproveita o verão procura conforto e praticidade. Ofereça:



- Chinelos
- Sandálias rasteiras
- Tênis casuais

Fevereiro: folia e carnaval

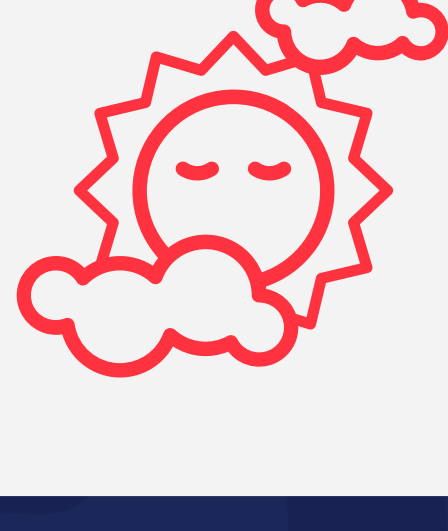
Em fevereiro, o consumidor busca calçados leves para passear, preferindo:



- Rasteirinhas
- Chinelos
- Tênis leves

Março: temperaturas em queda

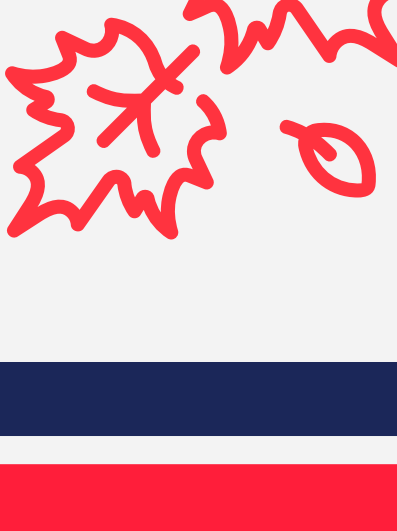
No mês de março, com temperaturas mais amenas em parte do país, ganham espaço:



- Sapatilhas
- Mocassins
- Tênis em lona

Abril: outono em alta

Em abril, os modelos fechados fazem ainda mais sucesso:



- Botas de cano curto
- Tênis de couro
- Sapatos

Maio: o Dia das Mães aquece o varejo

Os presentes ganham protagonismo no mês de maio, com destaque aos modelos elegantes, como:



- Sapatilhas
- Sandálias de salto médio
- Scarpins

Junho: busca por conforto

Em muitas regiões, o inverno muda o perfil das vendas, deixando em alta:



- Botas diversas
- Tênis robustos
- Modelos com forro interno

Julho: inverno intenso

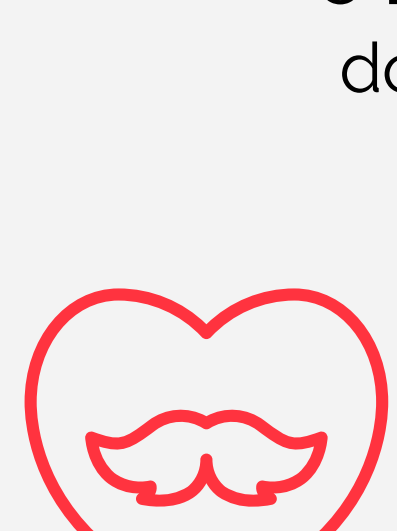
Em julho o frio continua em diversas regiões, atraindo clientes em busca de:



- Botas
- Coturnos
- Modelos impermeáveis

Agosto: Dia dos Pais

O Dia dos Pais aumenta muito a demanda do setor calçadista. Aqui, o foco vai para:



- Chinelos Casuais
- Tênis esportivos e casuais
- Calçados com tecnologia ultra confort

Setembro: mês das flores

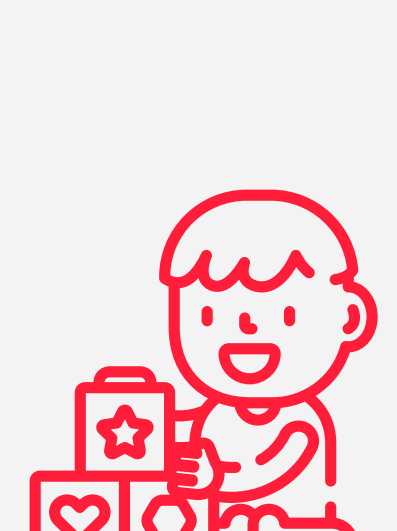
Com a chegada da primavera, os clientes buscam novidades, como:



- Sandálias anabela
- Sapatilhas
- Tênis para caminhada

Outubro: Dia das Crianças em foco

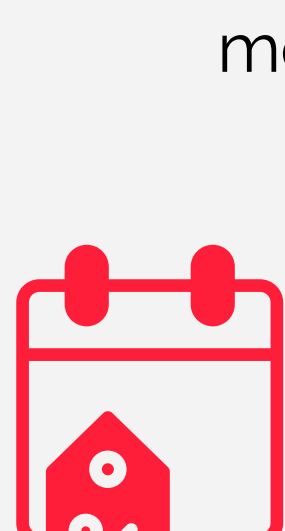
O público infantil é o foco de outubro, quando se destacam:



- Tênis
- Sandálias
- Papetes

Novembro: Black Friday

Novembro tem a Black Friday, excelente para movimentar o estoque. As procuras incluem:



- Tênis leves
- Chinelos e sandálias
- Botas da estação passada

Dezembro: presentes e festas

No final do ano, o consumidor procura modelos para presentear e aproveitar as férias, como:



- Sandálias de festa
- Chinelos e rasteiras
- Tênis casuais

UTILIZE O CALENDÁRIO COM INTELIGÊNCIA

- Reponha o estoque antes das principais datas sazonais, considerando o prazo de entrega
- Planeje suas campanhas promocionais com base em históricos anteriores
- Divulgue suas ações antecipadamente
- Acompanhe as tendências de moda para ajustar o mix de produtos de cada estação

Quem acompanha o calendário do varejo consegue antecipar tendências, comprar com estratégia e se preparar para atender demandas o ano todo.

Acesse o site do [Wilson Atacado](#) e renove seu estoque!